

משרות פתוחות **ABB**

מהנדס/ת מכירות בקרה וסקאדה:

התפקיד כולל: אפיון שיווק ומכירות למערכות בקרה וסקאדה, פגישות עם לקוחות ויועצים, הדרכת לקוחות. פונים ללקוחות קצה, יועצים, אינטגרטורים- מי שמבצע.

דרישות:

מהנדס/ת או הנדסאי/ת מכשור ובקרה- יתרון.
ניסיון קודם במכירות בתחום בקרה-יתרון.
הכרת שוק הבקרה בארץ- יתרון
יחסי אנוש ותודעת שירות גבוהה- חובה.
הדרכת לקוחות- ייצוגיות, כישורים וורבליים גבוהים.
שליטת בשפה האנגלית – חובה.
יכולת ניהול עצמי- בונה לעצמו את הלו"ז, קובע לעצמו את הפגישות, צריך לייצר את העבודה.



מנהל/ת תיקי לקוחות, מחלקת רובוטיקה:

התפקיד כולל קשר שוטף מול הלקוחות, ניהול הזמנות במערכת SAP בהתאם להצעות מחיר, הגשת הצעות מחיר ללקוח, מעקב אחר אספקות ובדיקת חשבוניות, התנהלות שוטפת מול המפעלים בחו"ל.

דרישות:

רקע מסחרי בתחומים רכש/לוגיסטיקה- חובה

ניסיון קודם מחברה טכנולוגית

אנגלית ברמה גבוהה- חובה

שליטה באקסל ברמה טובה- חובה

שליטה מלאה בסביבה ממוחשבת- חובה

ניסיון במערכת SAP Business One- יתרון

שירותיות, יכולת עבודה בצוות ויכולת התמודדות עם ריבוי משימות.



מהנדס/ת מכירות מכשור ואנליטיקה

התפקיד כולל: אחריות רחבה על לקוחות אסטרטגיים בכל הארץ, איתור וגיוס לקוחות חדשים, הדרכות ללקוחות, שימור לקוחות והרחבת הפעילות. עבודה עם מגוון מערכות מכשור: משדרי לחץ, ספיקה, גובה, ממוקמים ומכשור אנליטי.

דרישות:

הנדסאית/ת או מהנדס/ת מכשור ובקרה
ניסיון קודם במכירות מכשור ואנליטיקה
אנגלית- רמה טובה
יכולת עבודה טובה בצוות
יכולת זיהוי ואיתור הזדמנויות
תודעת שירות גבוהה



מהנדס/ת מכירות שטח מח' הינע חשמלי:

דרוש/ה מהנדס/ת מכירות לתפקיד Key Account Manager לתחום ההינע החשמלי- וסתי מהירות, מתנעים, מנועים, סרסורים.

התפקיד כולל אחריות רחבה על לקוחות אסטרטגיים בכל הארץ, פיתוח עסקי, שיווק ומכירות, יזום פעולות קידום מול המפיצים, יזום ימי הדרכות וימי עיון ללקוחות ומעקב אחר פרויקטים.

דרישות:

מהנדס/ת הנדסאי/ת חשמל או מכונות

הכרות עם תחום בקרת הינע- יתרון

ניסיון במכירות שטח של מתנעים, ווסתי מהירות, מנועים- יתרון

ידע בוסתי תדר- VFD/מנועים/חשמל תעשייתי.

אנגלית ברמה טובה מאוד.

יכולת עבודה עצמאית ובצוות.



מהנדס/ת מכירות - תחום טעינת רכבים חשמליים:

לחברה טכנולוגית דרוש/ה מהנדס/ת מכירות מנוסה לתחום טעינת רכבים חשמליים.

התפקיד דינאמי המשלב שטח ומשרד, טכני ומסחרי מול לקוחות ויועצים, רגולציה ותקינה.

דרישות:

מהנדס/ת הנדסאי/ת חשמל – חובה

רישיון חשמלאי ראשי ומעלה - חובה

ניסיון במכירה ותמחור מתחום טעינת רכבים חשמליים - חובה

ידע וניסיון בקריאת תוכניות חשמל - חובה

יכולת הדרכת לקוחות - ייצוגי/ת, כישורים וורבליים גבוהים - חובה

אנגלית ברמה גבוהה - חובה

הכרות עם מערכות המרת וניהול אנרגיה ופרוטוקולי תקשורת – חובה



ממונה בטיחות:

תחומי אחריות:

ניהול תחום הבטיחות הכללית בחברה:
היכרות מלאה עם נהלי הבטיחות של ABB ישראל
הדרכה לעובדים על נהלי הבטיחות
מיפוי הסיכונים וסקרי סיכונים שוטפים בכל תחומי העיסוק של החברה ואתריה
בניה ויישום של תכנית בטיחות שנתית ואכיפתה
דיווח בנושאי בטיחות לרשויות ומערכות החברה כנדרש
בטיחות בחשמל – היכרות גבוהה עם חוק החשמל וניהול סיכוני חשמל בשטח
הטמעה של נהלי המדינה והקבוצה בתחום החשמל
ניהול תחום ה-security
גיבוש תכנית פעולה לשעת חירום והכשרת צוות חירום
מנהל תיק מבנה ואיש קשר מול חברת הניהול – facility management – וידוא
טיפול ותחזוקה של כל מערכות המבנה בזמן ולפי החוק.

דרישות התפקיד:

ממונה בטיחות מוסמך על ידי משרד העבודה, בעל ניסיון של 5 שנים ומעלה
בעל רישיון חשמל והיכרות גבוהה עם ניהול סיכוני בטיחות בתחום החשמל
ניסיון כממונה בטיחות 5 שנים ומעלה
יכולת בינאישית גבוהה
בעל יכולת הדרכה
יכולת עבודה בסביבה מרובת ממשקים
אנגלית ברמה גבוהה – חובה
ידע וניסיון ביישומי מחשב, Outlook ועבודה בסביבת Windows

